

عرض المستثمرين

لنصف الأول من عام 2024م



تم إعداد هذا العرض التقديمي بواسطة "علم" لأغراض معلوماتية فقط.

قد يحتوي العرض التقديمي على "إفادات مستقبلية" أو قد تعتبر كذلك. إن أي إفادات مستقبلية تعكس وجهة النظر الحالية للشركة فيما يتعلق بالأحداث المستقبلية، وهي عرضة لمخاطر ترتبط بالأحداث المستقبلية وغيرها من المخاطر والشكوك والافتراضات ذات الصلة بعمل الشركة أو نتائج العمليات أو المركز المالي أو السيولة أو الاحتمالات المستقبلية أو النمو أو الاستراتيجيات. ويمكن أن تتسبب العديد من العوامل في اختلاف النتائج الفعلية بشكل جوهري في الإفادات المستقبلية للشركة، بما في ذلك، من بين عدة أمور أخرى، المخاطر المتعلقة بالشركة وعملياتها بالتحديد، ومستجدات الظروف الاقتصادية والصناعية العالمية، وأثر المستجدات الاقتصادية والسياسية والاجتماعية في المملكة العربية السعودية. ولا تتناول الإفادات المستقبلية سوى الفترة التي أعدت خلالها.

الإفادات المستقبلية ليست حقائق تاريخية ولا ضمانات للأداء المستقبلي، ويمكن الاستدلال عليها عن طريق استخدام بعض المفردات المستقبلية مثل "تعتزم" أو "تقدر" أو "تعتقد" أو "يتوقع" أو "من الممكن" أو "سيكون" أو "يجب" أو "متوقع" أو "تنوي" أو "قد" أو "يجب" أو "محتمل" أو "يخطط" أو "تقدير" أو "يسعى" أو "ينبغي" أو "سوف"، أو الصيغ النافية لما سبق، أو الصيغ البديلة لها أو المصطلحات المماثلة أو من خلال مناقشات الاستراتيجية، أو الخطط أو الأهداف أو الأحداث أو الأهداف المستقبلية.

بحكم طبيعتها، تخضع المعلومات والبيانات التطلعية والإفادات المستقبلية لشكوك ومخاطر وتغيرات معروفة وغير معروفة في الظروف التي يصعب التنبؤ بها والتي لا تخضع لسيطرة "علم". قد تختلف نتائجنا الفعلية للعمليات والظروف المالية مادياً عن تلك أو تلك المشار إليها في البيانات التطلعية. ويجب عليك عدم الاعتماد على أي من هذه البيانات التطلعية.

أي بيان تطلعي أو إفادة مستقبلية تقدمها "علم" في هذا العرض التقديمي تستند فقط على المعلومات المتاحة لنا حالياً حتى تاريخ تقديم هذا العرض. الأداء السابق ليس مؤشراً موثقاً للأداء المستقبلي. لا تقدم شركة "علم" أي إقرارات أو ضمانات فيما يتعلق بدقة المعلومات أو اكتمالها ولا تتحمل أي مسؤولية عن أي إقرارات، صريحة أو ضمنية، فيما يتعلق بالمعلومات الواردة في هذا العرض أو عن أي إغفال منها.

لا تتحمل شركة "علم" أي التزام على الإطلاق بتحديث أي إفادة مستقبلية أو بيان تطلعي سواء نتيجة لمعلومات جديدة أو تطورات مستقبلية أو غير ذلك.

كما تؤكد الشركة أنها ستقوم بالإفصاح عن أي معلومات أو تطورات جوهرية في الوقت المناسب وذلك وفق ما تقضي به الأنظمة واللوائح ذات الصلة في المملكة العربية السعودية.

الأجندة

مقدمة



استراتيجية علم 4.0



أبرز إنجازات النصف الأول من عام 2024م



الأداء المالي

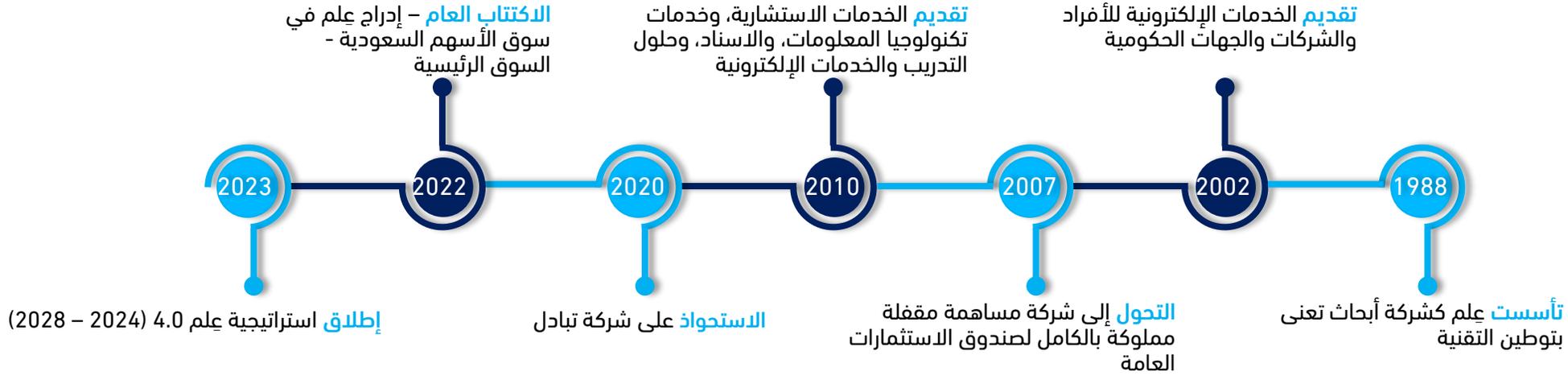


الاسترشاد لعام 2024م

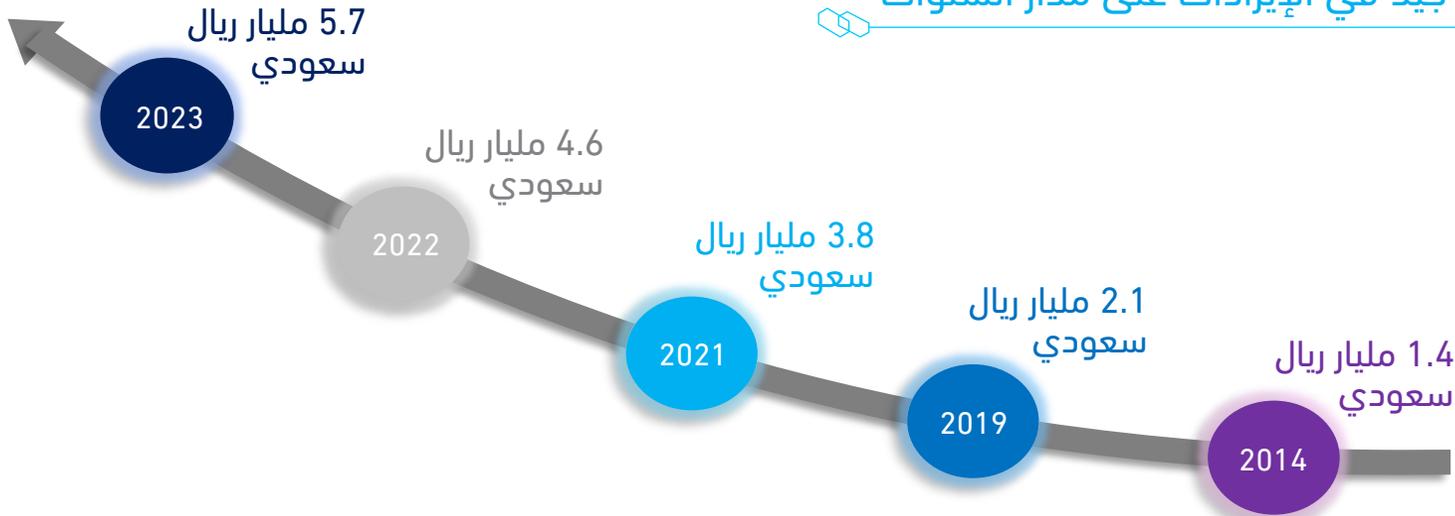


لمحة موجزة عن علم

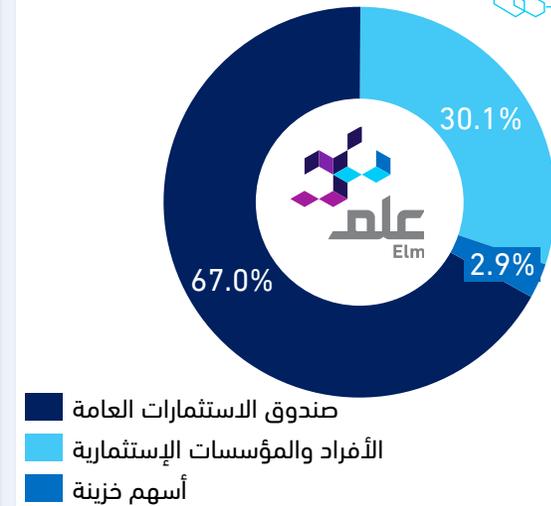
رحلة الشركة



نمو جيد في الإيرادات على مدار السنوات



هيكل الملكية



أعمال علم وقطاعاتها

تشتمل أعمال علم على 3 خدمات رئيسية تستهدف القطاعين العام والخاص من خلال نماذج خدمات متنوعة

أنواع الخدمات	المنتجات الرقمية	المشاريع الرقمية	إسناد الأعمال	الخدمات الاحترافية
الوصف	تطوير المنتج الرقمي الذي يخدم العملاء من خلال حزم وقنوات مختلفة (على سبيل المثال: البوابات والمنصات وغيرها)	طول رقمية مخصصة بناءً على متطلبات العملاء في مجالات مختلفة مثل الأنظمة المتكاملة وإدارة الخدمات وما إلى ذلك.	تقديم الخدمات في المجالات المتخصصة من خلال الإدارة والتشغيل الكامل/الجزئي والتحول التدريجي إلى التصور الرقمي (مثل الأعمال الميدانية، وطول إدارة الحشود، وما إلى ذلك)	يشمل الخدمات الاستشارية وتحليلات البيانات وخدمات الذكاء الاصطناعي لفهم مشاكل المؤسسة وتطوير حلول أعمال شاملة
مجالات التركيز الرئيسية	<ul style="list-style-type: none"> المنتجات الحكومية منتجات الأعمال B2B 	<ul style="list-style-type: none"> الأنظمة المتكاملة إدارة الخدمات التحويل السحابي طول إنترنت الأشياء والمدن الذكية 	<ul style="list-style-type: none"> إسناد الأعمال التقليدي (الأعمال الميدانية، إدارة الحشود، معالجة المكاتب الخلفية) إسناد الأعمال الحكومي 4.0 (التمكين الرقمي) 	<ul style="list-style-type: none"> تكنولوجيا المعلومات / الاستشارات الرقمية استشارات الأعمال (إدارة العمليات التجارية، الاستراتيجيات) التحليلات والذكاء الاصطناعي
نوع العميل	الحكومة / الشركات / العملاء	الحكومة / الشركات / العملاء	الحكومة / الشركات / العملاء	الحكومة / الشركات / العملاء
نموذج الخدمة	المعاملات / الاشتراكات	جاهز للاستخدام	الشراكة القائمة على الأداء والشراكة بين القطاعين العام والخاص	
	✓	✓	✓	✓
	✓	✓	✓	✓
	✓	✓	✓	✓

نبذة عن أكبر 6 منتجات

فسح

تسهيل خدمات التجارة الدولية من خلال أتمتة إجراءات الاستيراد والتصدير.

الشريك: هيئة الزكاة والضريبة والجمارك
المستفيدين: الأفراد والأعمال

يقين

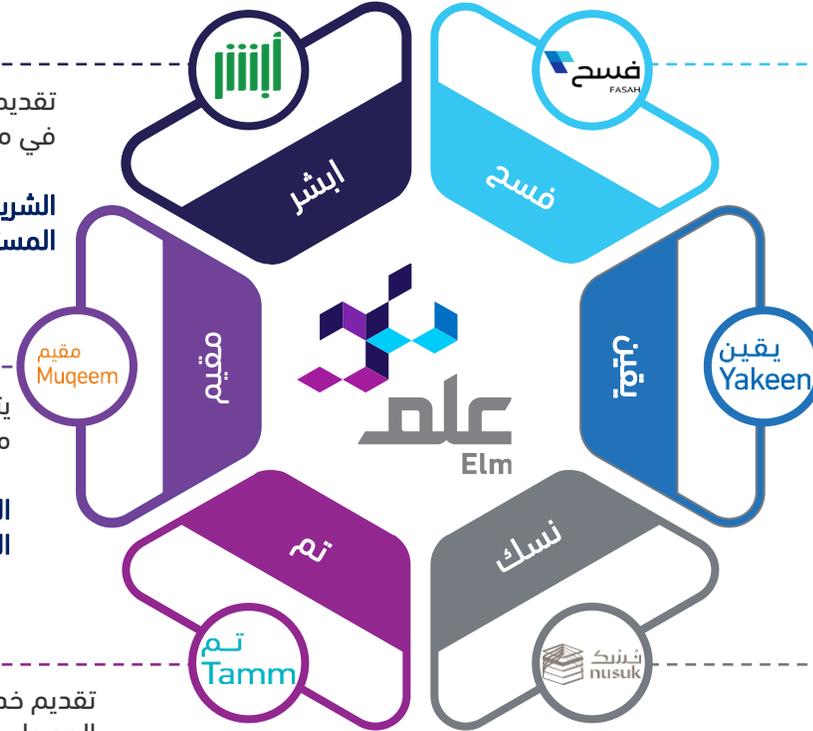
التحقق من بيانات المستفيدين (مثل العملاء، الزوار، الموظفين والمتقدمين).

الشريك: وزارة الداخلية
المستفيدين: الأعمال

نسك

تنظيم زيارة الحجاج بالكامل بدءًا من التقديم على التأشيرة الإلكترونية وصولاً إلى حجز الفنادق والرحلات الجوية.

الشريك: وزارة الحج والعمرة
المستفيدين: الأفراد



أبشر

تقديم خدمات وزارة الداخلية (الجوازات، المرور، الأحوال المدنية، وغيرها) رقمياً في منصة متكاملة للمواطنين والمقيمين والزوار.

الشريك: وزارة الداخلية
المستفيدين: الأفراد والأعمال

مقيم

يتيح للمؤسسات مراجعة بيانات العاملين المقيمين لديها وإكمال معاملاتهم عبر الإنترنت.

الشريك: وزارة الداخلية
المستفيدين: الأعمال

تم

تقديم خدمات تساعد مالكي المركبات في المملكة العربية السعودية على الحصول على كافة المعلومات المحدثة عن مركباتهم.

الشريك: وزارة الداخلية
المستفيدين: وكالات السيارات، تأجير السيارات

الأجندة

مقدمة



استراتيجية علم 4.0



أبرز إنجازات النصف الأول من عام 2024م



الأداء المالي



الاسترشاد لعام 2024م



استراتيجية علم 4.0

ستعمل "علم" في استراتيجيتها الجديدة 4.0 على تعزيز قدراتها لتنمية أعمالها الحالية، والتوسع في قطاعات حكومية جديدة والأسواق الأعمال المجاورة (B2B)

استراتيجية علم 4.0 (2024 - 2028)

عضوي وغير عضوي:

- التوسع في قطاعات حكومية جديدة
- تطوير منتجات وخدمات جديدة في القطاعات الحالية

- الاستحواذ على حسابات جديدة
- رقمنة إسناد الأعمال
- التوسع في الاستشارات التقنية
- التوسع في الخدمات الرقمية الناشئة

- بناء / استحواذ / شراكة مع منتجات الأعمال الجديدة في الأسواق المجاورة (B2B)

*الاستمرار في الأبحاث والتطوير ودراسة حالات الاستخدام للاستفادة من الميزة التنافسية والتوسع "use-cases"

استراتيجية علم 3.0 (2023)

المنتجات

(معظمها منتجات حكومية حاليًا)

المشاريع

(إسناد الأعمال / الخدمات الاحترافية*)



آفاق الاستراتيجية



مساهمة البحث والتطوير

استراتيجية علم 4.0

تركز استراتيجية علم 4.0 على تنويع وتحديث الخدمات المقدمة، ويتطلب ذلك توزيع رأس المال على كلا من المنتجات والخدمات للجهات الحكومية والأعمال B2B



إسناد الأعمال

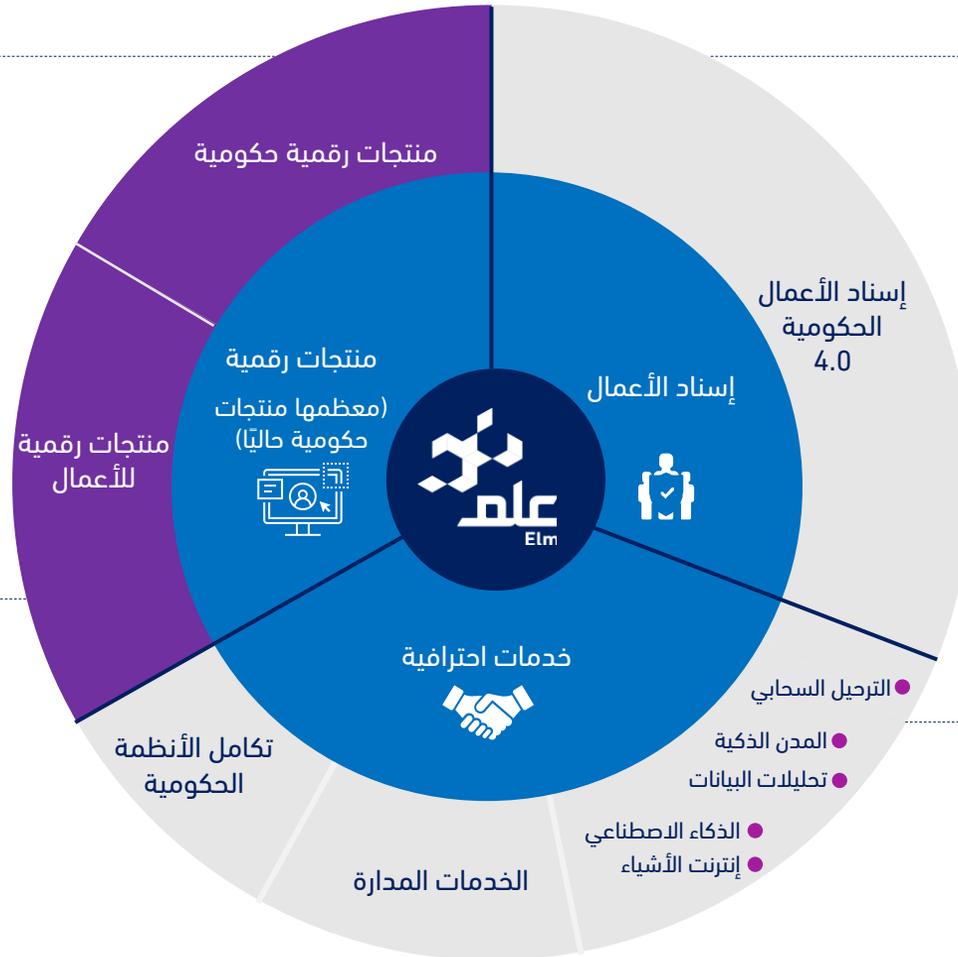
تضمن **التقنيات والحلول** لخدمات إسناد الأعمال الحالية، والتوسع في حسابات جديدة مع التركيز على الأعمال القابلة للتكرار

القطاع العام

دخول أسواق جديدة وزيادة الحصة السوقية من خلال تقديم طول جديدة مبتكرة ومتكاملة

القطاع الخاص

تركيز الجهود في السنوات القادمة لاستهداف منتجات موجهة للأعمال B2B ضمن قطاعات محددة مجاورة لأسواق علم الحالية



التقنيات الناشئة

التوسع في المشاريع الرقمية إلى خدمات جديدة عالية القيمة وتمكين البحث والتطوير من تطوير حالات الاستخدام "use-cases" بالتعاون مع وحدات أعمال علم

الخدمات الأساسية حالياً

تركيز التوسع (العضوي وغير العضوي)

تركيز التوسع (العضوي)

استثمارات محتملة للحصول على القدرات والكفاءات

الأجندة

مقدمة



استراتيجية علم 4.0



أبرز إنجازات النصف الأول من عام 2024م



الأداء المالي



الاسترشاد لعام 2024م



نمو قوي في المنتجات الحكومية



نمو في قطاع إسناد الأعمال بسبب المشاريع المنفذة



التوسع في الأعمال الدولية



أبرز الانجازات

المنتجات الحكومية

10 سنوات

تم توقيع اتفاقية تساهم في تعزيز استدامة الأعمال ونمو المنتجات الحكومية



منتجات الأعمال

- استكشاف استراتيجية القطاع المستهدف في القطاع الخاص، والتي تعتمد بشكل رئيسي على التقارب مع منتجاتنا وخدماتنا الحكومية الحالية.
- تقييم الشركات المحتملة للاستحواذ في القطاعات المستهدفة.

أبرز النتائج المالية

التغير في الإيرادات مقارنة بنفس
الفترة من العام السابق

26.5% ▲

إيرادات النصف الأول 2024

(مليون ريال سعودي)

3,406

التغير في الأرباح قبل الفوائد
والضرائب مقارنة بنفس الفترة من
العام السابق

14.4% ▲

الأرباح قبل الفوائد والضرائب
لنصف الأول 2024 (مليون ريال سعودي)

798

التغير في صافي الدخل مقارنة
بنفس الفترة من العام السابق

19.5% ▲

صافي الدخل للنصف الأول 2024
(مليون ريال سعودي)

831



الأجندة

مقدمة



استراتيجية علم 4.0



أبرز إنجازات النصف الأول من عام 2024م



الأداء المالي



الاسترشاد لعام 2024م



- الخدمات الاحترافية
- إسناد الأعمال
- الأعمال الرقمية
- هامش إجمالي الربح

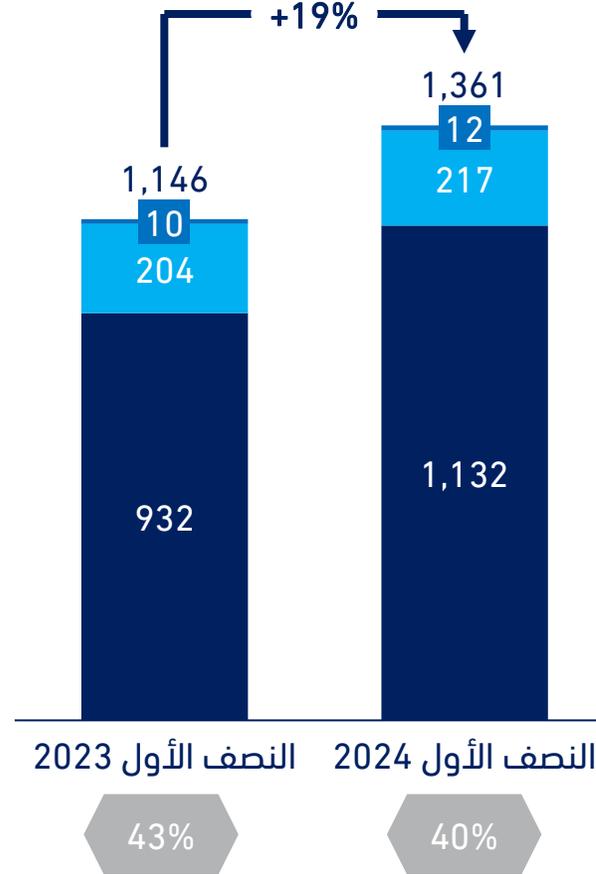
ملخص قائمة الربح والخسارة

مليون ريال سعودي

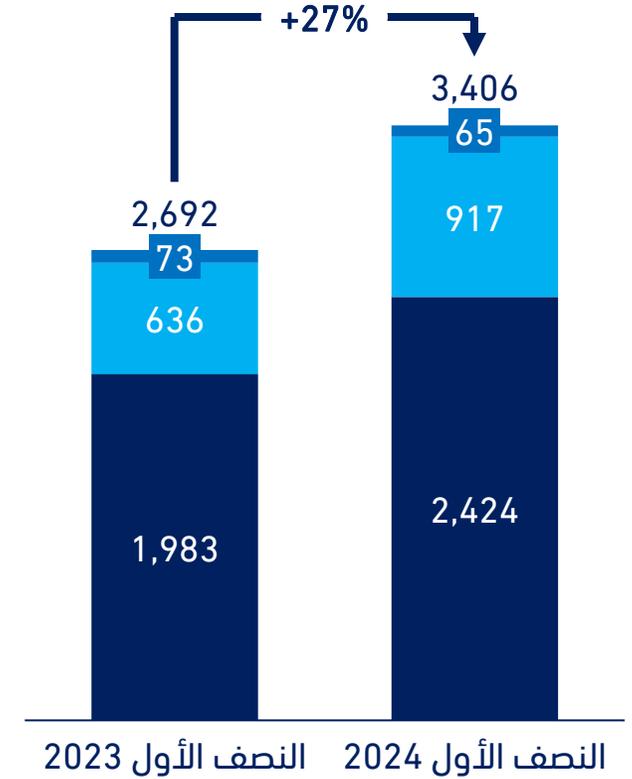
النقاط الرئيسية

- التوسع المستمر في الإيرادات: واصلت الأعمال الرقمية وإسناد الأعمال دعم نمو الإيرادات.
- انخفاض هامش إجمالي الربح: ساهم عودة إسناد الأعمال إلى مستويات الربحية الطبيعية في انخفاض هامش إجمالي الربح.

إجمالي الربح حسب قطاع الأعمال



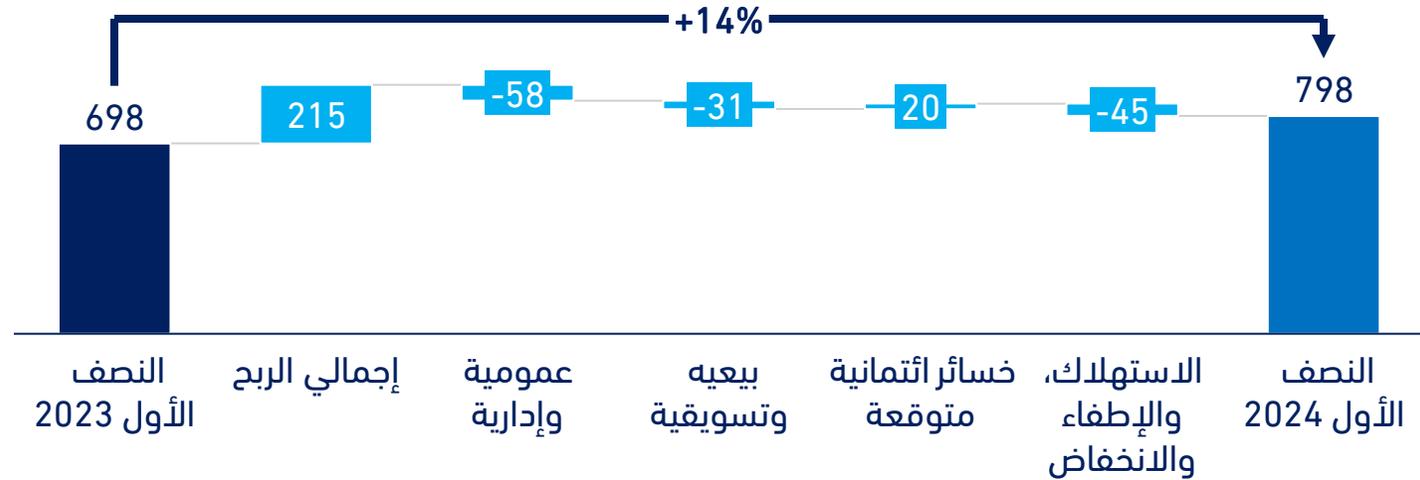
الإيرادات حسب قطاع الأعمال



ملخص قائمة الربح والخسارة

مليون ريال سعودي

الأرباح قبل الفوائد والضرائب



صافي الدخل



النقاط الرئيسية

- استمرت الأرباح قبل الفوائد والضرائب في تحقيق أداء قوي: ارتفعت الأرباح قبل الفوائد والضرائب على الرغم من زيادة المصاريف التشغيلية، مع الأثر الإيجابي لعكس مصروف الخسائر الائتمانية المتوقعة.
- نمو قوي في صافي الدخل: ارتفع صافي الدخل بشكل كبير، مدفوعاً بارتفاع الأرباح قبل الفوائد والضرائب، بالإضافة إلى زيادة الدخل من الاستثمارات النقدية.

أكبر 6 منتجات
منتجات أخرى
هامش إجمالي الربح

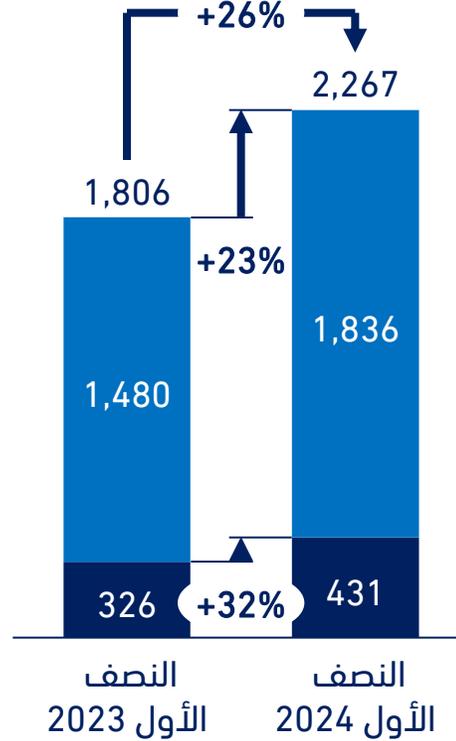
الأعمال الرقمية

مليون ريال سعودي

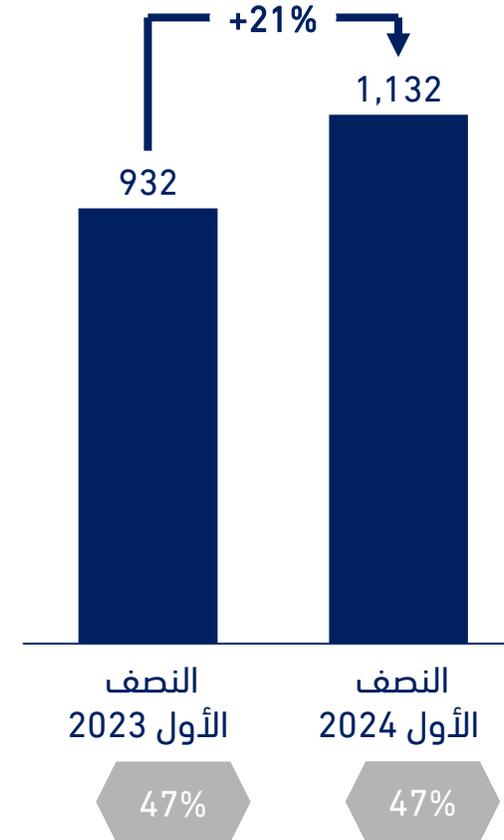
النقاط الرئيسية

- استمرار النمو في الإيرادات: ارتفعت الإيرادات عبر غالبية مجموعة المنتجات.
- ديناميكيات الهامش: على الرغم من أن المنتجات والخدمات ذات الربحية المنخفضة أدت إلى انخفاض طفيف في هامش إجمالي الربح بما يعادل 0.3 نقطة مئوية. إلا أن الربحية العامة لا تزال قوية.

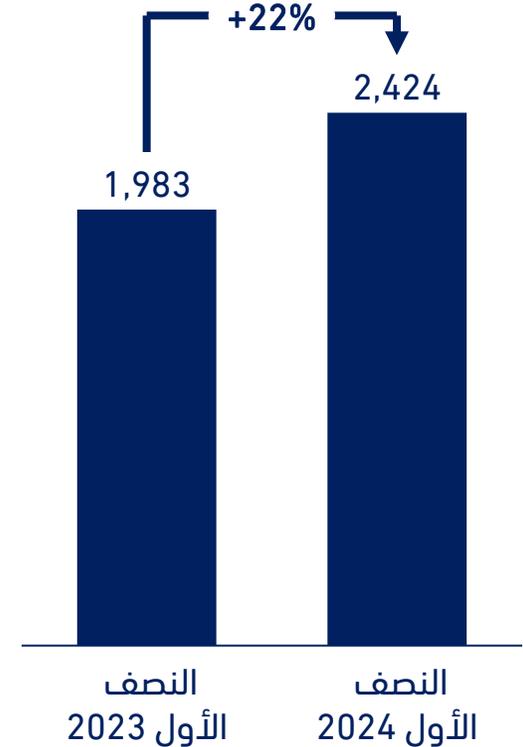
الإيرادات من المنتجات



إجمالي الربح



الإيرادات



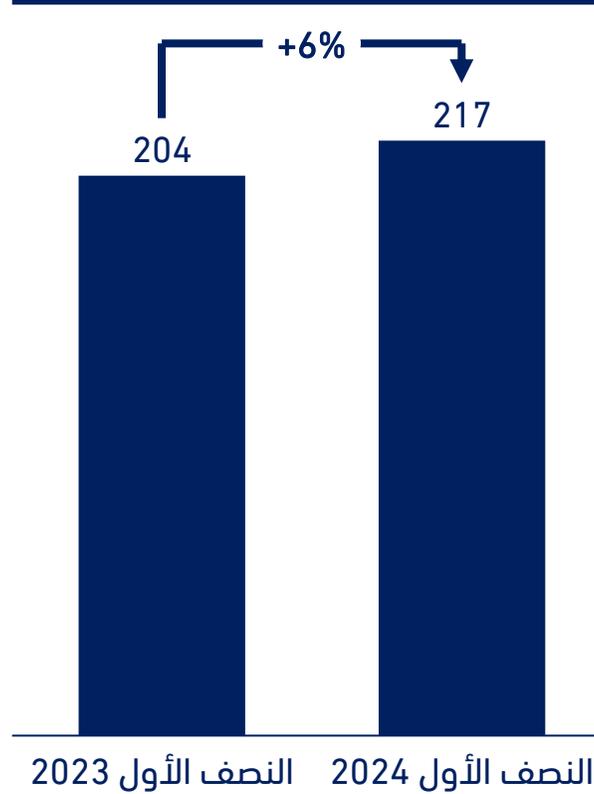
47%

47%

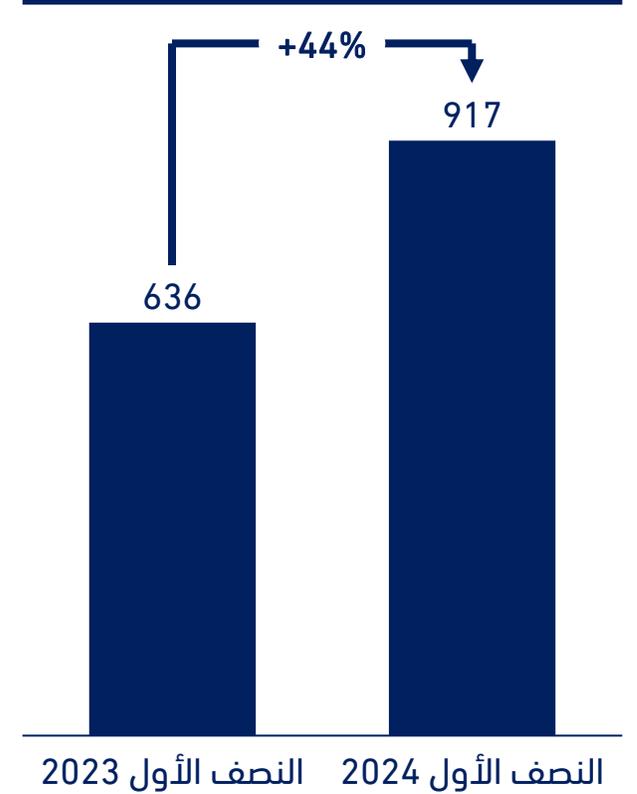
النقاط الرئيسية

- › نمو متسارع: ارتفعت إيرادات إسناد الأعمال، مدفوعة بالتوسع في المشاريع الجديدة وزيادة الأعمال المنجزة.
- › نمو إجمالي الربح مع انخفاض الربحية: ارتفع إجمالي الربح بالتزامن مع نمو الإيرادات. وتعكس الهوامش استكمال المشاريع ذات العوائد المرتفعة، بالإضافة إلى نوع الأعمال المنجزة خلال الفترة.

إجمالي الربح



الإيرادات





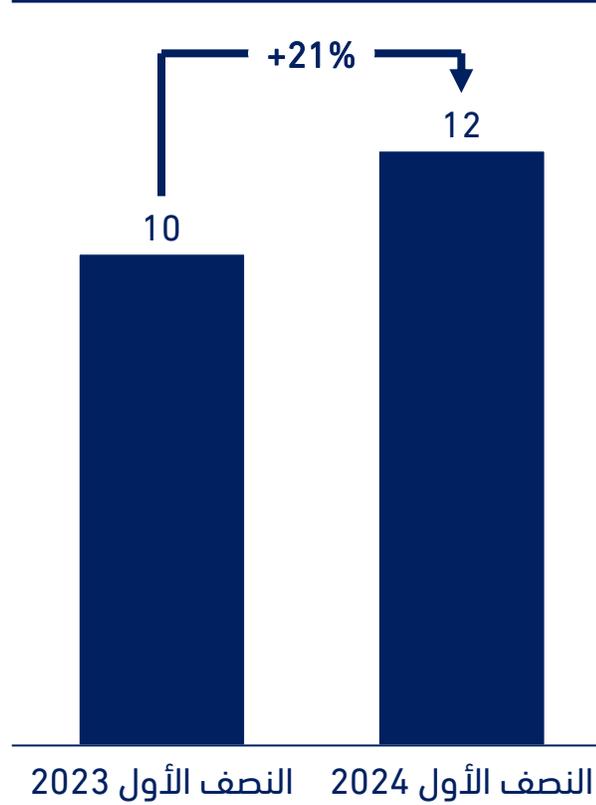
النقاط الرئيسية

- **انخفاض الإيرادات:** انخفضت إيرادات الخدمات الاحترافية، ويرجع ذلك في المقام الأول إلى انخفاض الإيرادات من الأعمال الحالية.
- **توسع الربحية:** على الرغم من انخفاض الإيرادات، فقد ارتفع إجمالي الربح وهامش إجمالي الربح، مدفوعًا بارتفاع ربحية المشاريع الجديدة والأعمال المنجزة خلال الفترة.

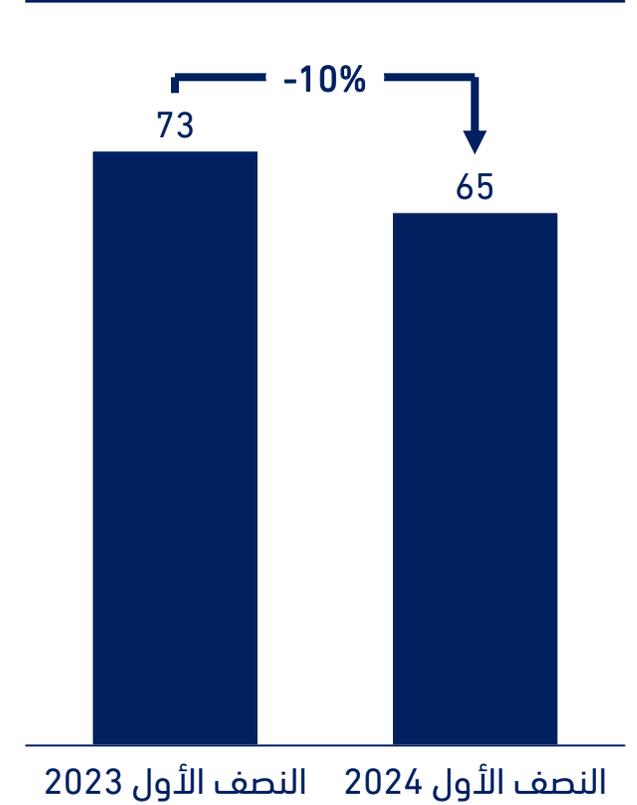
الخدمات الاحترافية

مليون ريال سعودي

إجمالي الربح



الإيرادات



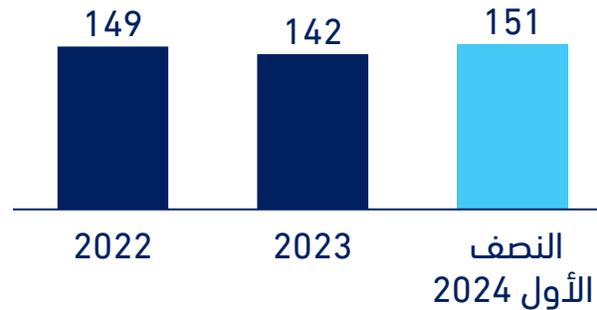
ملخص قائمة المركز المالي وقائمة التدفقات النقدية

مليون ريال سعودي

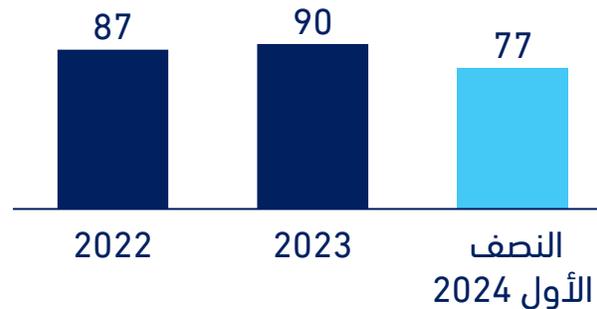
النقاط الرئيسية

- توليد نقدي قوي: على الرغم من زيادة أيام الذمم المدينة وانخفاض أيام الذمم الدائنة، تجاوز التدفق النقدي من العمليات صافي الدخل ليصل إلى 120٪. ويعود ذلك إلى الحركة الإيجابية في صافي رأس المال العامل.
- زيادة في النقد والاستثمارات قصيرة الأجل: نمو إجمالي النقد والاستثمارات قصيرة الأجل بنسبة 14٪ ليصل إلى 3.9 مليار ريال سعودي، مما يوفر أساسًا متينًا.

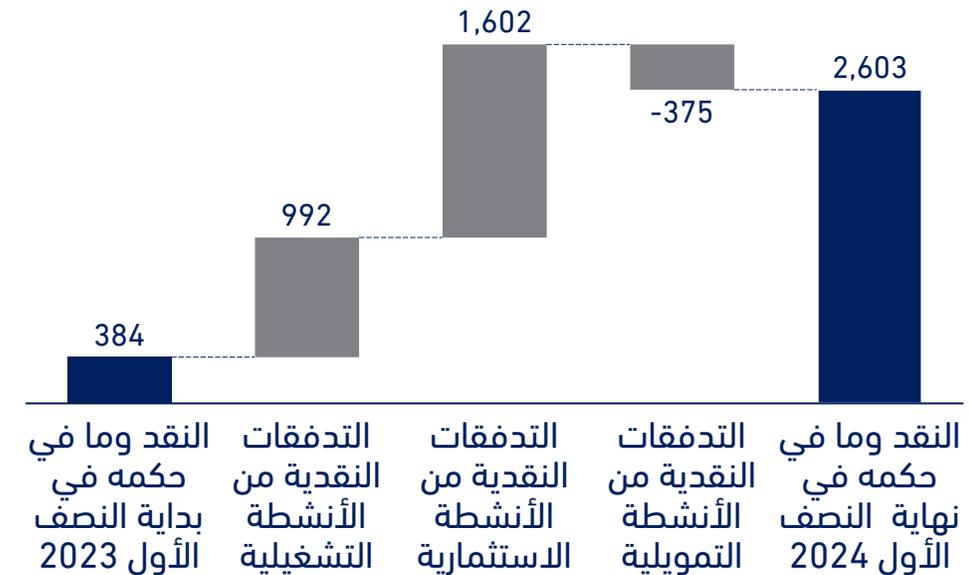
المدينين (عدد الأيام)



الدائنين (عدد الأيام)



حركة الرصيد النقدي



الأجندة

مقدمة



استراتيجية علم 4.0



أبرز إنجازات النصف الأول من عام 2024م



الأداء المالي



الاسترشاد لعام 2024م



تحديث الاسترشاد
للعام المالي 2024م

النتائج الفعلية
للنصف الأول
م2024

الاسترشاد
للعام المالي
م2024

%24 - %22

%27

%18 - %16

نمو الإيرادات



لم يتغير

%23

%24 - %22

هامش الأرباح قبل الفوائد والضرائب



لم يتغير

%120

%90 - %80

التدفق النقدي من العمليات التشغيلية
كنسبة مئوية من صافي الدخل



للتواصل

إدارة علاقات المستثمرين
هاتف: +966 11 250 3962
إيميل: ir@elm.sa



زيارة صفحة علاقات المستثمرين ([اضغط هنا](#))

شكراً



تطبيق علاقات المستثمرين

